



Die Auto-Kabel Gruppe ist ein international tätiger Automobilzulieferer mit Standorten in Europa, Nordamerika und Asien. Wir stellen Produkte für das Energiemanagement im Fahrzeug her und sind erster Ansprechpartner aller namhaften Automobilhersteller. Zu unserem Leistungsspektrum gehören innovative Produktlösungen im Bereich Batterieleitung und Leitungsverlegung sowie der elektrischen Sicherheit für alle Spannungsebenen im Fahrzeug.

Als unabhängiges Familienunternehmen zeichnen wir uns durch flache Hierarchien, Flexibilität und Freiraum für Gestaltungsmöglichkeiten aus. Mehr als 3.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Produktion, Management, Forschung und Entwicklung engagieren sich für den gemeinsamen Erfolg und gestalten so die Mobilität von morgen mit.

Wir suchen Sie am Standort Sindelfingen als:

Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Ganzheitlicher Vertrieb der Auto-Kabel Produkte bei den großen OEM´s der Region – sie sind zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden
- Leitung von Akquise Projekten
- Überwachung und Steuerung kundenbezogener Aktivitäten
- Sicherstellung aller zur Serienbetreuung notwendigen Tätigkeiten

Ihr Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Ingenieurs-/ Betriebswirtschaftsstudium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise aus der Automotivbranche
- Verhandlungsgeschick und gewinnende Persönlichkeit
- Zielgerichtete Kommunikationsführung
- Gute Englischkenntnisse werden vorausgesetzt
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office

Ihre Perspektiven

- Sicherheit eines erfolgreichen Familienunternehmens
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Möglichkeit schnell Verantwortung zu übernehmen
- Leistungsgerechte Vergütung

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins: bewerbung@autokabel.com / Kennziffer: CCMG2/2019/22

Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Petra Philipowitz telefonisch zur Verfügung: +49 7622 3903-420.